

Què serà millor per la meua empresa, ¿el lloguer o el renting dels carretons elevadors?

*Cada empresa es un mon de necessitats i en el seu propi mon hi haurà diversitat de circumstancies que, faran més rentable un o altre sistema per a disposar del servei dels carretons, o el que es més probable, que una combinació de ambdós sistemes sigui la opció més rentable. Només s'haurà de prestar atenció a les necessitats actuals i quina serà l'evolució en el temps. La incertesa del mercat i altres imponderables també li donarà a l'elecció aquell punt d'aposta que te tota activitat empresarial.*

Igualada a 25 de juliol de 2022.

Cada vegada es menys freqüent que les empreses comprin els carretons elevadors, per evitar-se tenir de fer un desemborsament important que aprimaria la tresoreria; prefereixen dedicar els recursos al core business de la empresa i incorporar els carretons elevadors com un servei, tornar el carretó al final del contracte per incorporar-ne un de nou que segur disposarà de les últimes tecnologies i per tant serà més productiu o amb el manteniment inclòs estalviant-se sorpreses en forma de costos sobrevinguts. Si hi ha problemes en el carretó elevador seran per compte de la empresa del renting amb excepció dels produïts per un mal us del carretó.

*El lloguer o el renting faciliten poder destinar els recursos de la empresa al seu core business*

Per tant s'opta per un lloguer o un renting segons quines siguin les necessitats a cobrir. Cadascun d'aquests sistemes tenen les seves avantatges o inconvenients depenent del tipus de feina i la seva durada en el temps.

Si es tracte de un treball puntual de pocs dies o mesos, o en el moment en que es comença un nou negoci amb un grau de incertesa important, la opció

més adient serà aquella que ens permeti fe un acord per un curt període de temps, acord que pugui ser renovable si cal. En aquest cas la productivitat segurament tindrà una importància secundària. La millor opció per aquest cas es el lloguer, tot i que els carretons dels parcs de lloguer tinguin més de 5 o 6 anys de antiguitat i per tant siguin màquines obsoletes que produiran un major número de incidències i averies.



*Treballs puntuals o de pocs dies o mesos aconsellen optar per el lloguer.*

Si per contra tenim un treball regular que sabem o intuïm es prolongarà en el temps mes enllà dels 3 anys, la millor opció serà un renting a 4, 5, o fins a 8 anys. Si optem per el lloguer en aquest cas es patiran els inconvenients de la antiguitat de les màquines, normalment de 5, 6 o més anys i per tant seran màquines obsoletes que produiran un major número de incidències i averies o no disposaran de les últimes tecnologies que ajuden al estalvi energètic i sobre tot faciliten la feina. Com que aquestes feines s'allarguen en el temps la productivitat es un dels elements a tenir molt en compte i resultarà millorada si el carretó elevador incorpora les últimes tecnologies.

*Treballs regulars i de llarga durada aconsellen optar per el renting.*

Son els dos extrems on la opció per escollir es molt clara. Però no sempre serà axis de determinant. Per exemple, situacions de producció fluctuants amb moments de activitat molt baixa i altres moments de molta activitat. En principi una bona elecció seria determinar quins recursos necessitem en el moment de activitat baixa i aquest contractar-los amb renting mentre que per l'increment d'activitat incloure en el parc de carretons elevadors altres de lloguer per els moments de alta activitat, lloguers que es poden flexibilitzar per a tenir els carretons quan es necessiten. Però aquesta, que sembla una bona elecció en principi, cal estudiar-la amb deteniment. Cal per exemple valorar el temps de activitat alta en relació al de activitat baixa, potser es més rentable tenir un renting de un carretó que estarà parat 3 mesos que tenir un carretó llogat per a 9 mesos, tot i que el preu del lloguer sigui més econòmic perquè es tracta de maquines velles. Serà determinant el grau de tecnologia que necessitem, o si el carretó necessita un implement especial per a moure un determinat tipus de mercaderia. A major tecnologia necessària, per exemple per a aconseguir precisió o dades, més recomanable es fa el renting, com menys estàndard sigui una mercaderia i per tant necessiti de implements especials (pinces, culleres, voltejadors, etc.) més recomanable es un renting. Un altre cas en que haurem de optar per el renting serà quan necessitem una màquina a mida que només servirà a les nostres necessitats.

*Cal fer un estudi acurat de costos monetaris i operatius per determinar en cada cas quina es la millor opció. El que podria semblar una bona elecció en principi, no te perquè ser-ho.*

Molt important dons fer un estudi acurat de necessitats i de les diverses maneres de solucionar-les, acompanyat de un estudi de costos de cada sistema i no només dels costos econòmics sinó, i tant o més important, també dels costos operatius. Al final el que ens convindrà serà un sistema únic o un de mixta que cobreixi les nostres necessitats, -cobertura real amb tots el condicionants-, i que tingui el cost menor. En cas que els costos estiguin igualats sempre intentar disposar dels carretons elevadors el més nous possibles que a més de incorporar les ultimes tecnologies que facilitaran les operacions, segurament també representaran un estalvi important en energia, i ens proporcionaran una major productivitat.

*Un renting porta aparellat normalment un carretó elevador nou. Que sigui nou no es garantia absoluta de que incorporarà les ultimes tecnologies. Cada marca va al seu ritme, de velles glories a noves empreses emergents que apliquen els resultats dels seus programes de I+D.*

En quan a que els carretons elevadors siguin nous no son garantia absoluta de que incorporaran les ultimes tecnologies. Cada marca va al seu ritme, per tant aconsellem també prestar atenció a la capacitat tecnològica de la marca en concret, les que eren marques punteres en el passat poden haver-se estancat com a velles glories i altres més dinàmiques han agafat el relleu en funció dels resultats del seu I+D. Per exemple en el cas de les bateries de liti, que tots els fabricants han acabat incorporant, hi ha diferencies considerables en fiabilitat perquè depenent molt de que la màquina hagi estat pensada per aquest tipus de bateria o per contra només sigui el mateix model que funcionava amb bateria de plom readaptada, i de la capacitat de diàleg entre el software del gestió de màquina i el BMS de la bateria,



# Carretons elevadors

per el que hi ha marques que han fet tot el desenvolupament específic mentre altres s'han limitat a aplicar pagats; es nota en les prestacions y la capacitat de regulació a més de en les incompatibilitats, que acaben generant parades de màquina i altres problemes majors en el temps.

*Sempre hi haurà un punt de incertesa en la elecció, però es pot minimitzar escollint el proveïdor que tingui capacitat per oferir les solucions flexibles i adequades a les canviants circumstancies.*

Amb tot sempre hi haurà un punt de incertesa en la elecció, perquè sempre apareixen circumstancies exògenes a la dinàmica i previsions de la empresa, del que desgraciadament en tenim molts exemples en els últims anys, que trastocuen la planificació i alteren el mercat. Son riscos propis de la activitat empresarial que sempre tindrà aquell component d'aposta aparellat, però que també es poden minimitzar en funció del proveïdor escollit i la seva capacitat per a oferir solucions com per exemple redimir un renting abans del seu venciment que permeti fer una renovació tecnològica quan sigui necessària o aprofitar els últims avenços en el moment en que es produeixen, només com un dels múltiples exemples del paper que pot jugar un proveïdor compromès.